

人工歯の技 中能登で

22日に開業する大島圭輔さん＝中能登町能登路上で

空き家バンク活用



歯科技工士 大島さん、22日開業

横浜市出身の歯科技工士の男性が、二十一日中能登町で開業する。空き家バンクに登録されていた民家を借り、自宅兼職場として北陸地方の歯科医師を営業先に人工歯の作業に取り組み、以前から地方での生活に憧れていたことから、町での

開業を決めた。出向時に借りていた向能登路上の民家が空き家だったため、妻の麻希さんと長女、三人で借りることにした。町の工士として横浜の会社に勤務していた。仕事関係で「能登デジタルネットワーク」と名付けた。町によると、支援は本件をきっかけに、昨年度より、向今年四月下旬まで技工士会社に向かい、以前から地方での生活に憧れていたことから、町での

(平成29年6月22日 開業を伝える北陸中日新聞)

行きます。聞きます。提案します

～商工会の支援事例～ 16

中能登町商工会

AI [ターナー]創業者の、創業から地域に溶け込むまでの密着支援

支援先：能登デジタルネットワーク（歯科技工所）

ワークライフバランスの実現に向けて家族で移住

代表の大島圭輔氏は、神奈川県の中堅規模の歯科技工所に勤務するサラリーマンでしたが、顧客である歯科医院からの短納期要望に応える不規則勤務のため、家族と過ごす時間確保が難しく、また、のびのびした田舎の環境で子育てをしたいとの強い思いがありました。

創業への思いを形に

大島氏の勤務先事業所へ訪問した時に、独立開業に向けた思いを聞き、当商工会が開催する

創業セミナーの受講をお勧めし、詳細な事業計画書の作成に取りかかりました。

更に、補助金・融資といった資金調達など、二十五回にわたる面談を行った結果、平成二十九年六月に歯科技工所「能登デジタルネットワーク」の開業にこぎ着けることができました。

安定した受注の確保が！

事業主となったことで、営業や事務など事業に関する全てを自分一人で行わなければならず、大変苦労されていたことから、大島氏の片腕となる思いを持って支援に取り組みました。

営業については、当事業所の特徴をコンパクトにまとめたチラシの作成や商工会の無料ホームページ作成ツール「SHIFT」を用いた情報発信を提示し、作業に取り組みました。

事務については、商工会が提供する発注・納品・請求を一括管理できる「販売ワークス」と



(大島氏作成の歯科補綴物)

それと連動する「会計ワークス」の提供により、事務時間を大幅に削減することができました。結果として、能登地区の歯科医院との新規取引先の開拓に成功し、創業時の不安要素の一つであった安定した受注の確保を図ることができました。



(加工に集中する大島氏)

持続化補助金で製造能力をアップ

最先端のデジタル技工技術を実用化した営業活動により受注量が増加してきたことから、それに耐え得る製造能力の確保という新たな課題が発生しました。

その解決策として設備導入による工程の自動化を図ることとし、小規模事業者持続化補助金の活用を提案しました。

業界特有の専門用語の理解に苦勞しながらも密着支援を行ったことで補助金採択を受け、課題の解決につながりました。

移住の不安も解消へ

大島氏はIターンによる移住のため、未知の土地に住むという不安も感じていたことから、町内の同年代の幅広い経営者や後継者が集う「商工会青年部」の魅力を生かして入会していただきました。

この結果、大島氏の人的ネットワークが拡大したことで「心の不安」を和らげることができました。他の移住者の入会もあり、青年部全体にこれまでになく活気が生まれています。

担当経営指導員から一言

令和元年度の創業セミナーにおいて、大島さんに先輩創業者として受講生を前に様々な思いを発言いただきました。その際の充実感あふれる笑顔が非常に印象的でした。これからますます笑顔を増やせるように様々なサポートを実施していきたいと思っております。

担当経営指導員
中能登町商工会
高田圭一郎

能登デジタルネットワーク

〒九二九-一六〇二
鹿島郡中能登町能登部上甲八十九-二
TEL 〇九〇-二四六四九五〇七

高田指導員が行った「能登デジタルネットワーク」様への支援は、平成三十年度石川県商工会優秀支援事例の優秀賞を受賞しました。